

De sidste dages kommentarer om store variationer i priserne på medicin.

Hvis man følger dagspressen og udtalelser fra regeringens ansvarlige udvalg, kan man kun undre sig!

Indkøb udbydes i licitation med meget kort løbetid og medicinal firmaerne indsender derefter tilbud på leverancer for den pågældende periode?!

Er denne procedure fastlagt gennem dansk eller EU lovgivning?

Såfremt selvstændige virksomheder uanset størrelse fulgte denne procedure, kunne de ikke overleve.

Eksempel kunne være bilproducenter, som fra underleverandører i løbet af et år skulle disponere med prisændringer på flere hundrede procent. Hvilke priser ville og hvor ofte skulle al markedsinformation ændres.

Globale leverandører af IT og kommunikationsudrustning skulle til stadighed ændre priser.

Al logistik og omkostninger ved distribution af varetyper ville være kaos.

Private virksomheder udbyder naturligvis underleverancer til en række potentielle leverandører. Dette er baseret på en lang række strategiske forhold som f.eks. leveringssikkerhed, kvalitet, aftalernes løbetid, mulighed og betingelser for forlængelse af aftaler, etc. Alt fastlagt i firmaets indkøbspolitik.

Findes der en årsag til at dette ikke kan gennemføres i den offentlige sektor?

Med venlig hilsen
Søren Reib
Scheelsvej 3
4733, Tappernøje