



Falck Schmidt Defence
Systems A/S
Oslogade 1
5000 Odense C
Denmark
CVR-nr. 28490259
Ph. +45 66 135 700
Fax. +45 66 131 111
www.f-sds.com

Til: Formanden for Forsvarsudvalget (rasmus.jarlov@ft.dk)
Kopi til: Forsvarsudvalgets sekretær (jesper.thinghuus@ft.dk)

Odense, 11. november 2015

Kære Rasmus Jarlov

Jeg skal hermed anmode om foretræde for Forsvarsudvalget for at redegøre for en række vigtige emner i relation til industrisamarbejdet i forbindelse med anskaffelsen af nye kampfly.

Når I indenfor de næste par måneder træffer en beslutning om hvilket fly, der skal afløse flyvevåbnets aldrende F-16 kampfly, så spiller samarbejdet med dansk industri en afgørende rolle. Det er vigtigt at industrien bliver sikret den nødvendige teknologiske viden, så vi som nation har den kapacitet der skal til, for at understøtte fremtidens kampfly de næste 30-40 år.

Industrisamarbejdet sikrer ikke alene den danske industris involvering og at Danmark som nation har den nødvendige kapacitet til at understøtte fremtidens kampfly, men letter også belastningen af landets finanser, så anskaffelsen af kampfly ikke bliver så økonomisk uoverskuelig endda. Som en nyttig sideeffekt har anskaffelsen af nye kampfly potentialen til at skabe vækst og tusindvis af nye arbejdspladser i Danmark og giver industrien helt nye muligheder på det globale marked

I den igangværende konkurrence om at levere nye kampfly til Flyvevåbnet er det imidlertid kun to ud af de tre potentielle leverandører, som er forpligtet til at samarbejde med dansk industri. Producenterne Boeing (F/A-18 Super Hornet) og Eurofighter (Typhoon) er underlagt de danske regler, mens Lockheed Martin (F-35 Joint Strike Fighter) er undtaget.

Hvis man vælger et kampfly fra Boeing eller Eurofighter, så kan der skabes langvarig vækst indenfor mange teknologiområder og dermed også arbejdspladser hos et bredt udsnit af danske virksomheder over hele landet. Hvis man vælger Joint Strike Fighter uden at stille krav om industrisamarbejde, så vil resultatet sandsynligvis blive nogle få hundrede arbejdspladser i ganske få virksomheder. Uden et krav om industrisamarbejde kan resultatet endda ende med at blive, at der ikke skabes varige arbejdspladser, men blot arbejdspladser der forsvinder, når kontrakterne med Lockheed Martin udløber.

Vi skal sikre den strategiske kapacitet i den danske forsvarsindustri og ikke bruge milliarder af skatte kroner på at sende arbejdspladser til udlandet, f.eks. til Italien og Tyrkiet, hvor

danske Joint Strike Fighter fly og motorer ser ud til at skulle samles og vedligeholdes i fremtiden.

Efter min mening – som deles af et bredt udsnit af virksomheder i det danske forsvarsindustri – er det afgørende, at Danmark stiller et krav om en garanti for industrisamarbejde ved et eventuelt køb af Joint Strike Fighter, ligesom vi gør det ved et eventuelt køb af Super Hornet eller Eurofighter. Vi skal ikke nøjes med løfter og skal der stilles et sådant krav, så er det nu: Kravet skal stilles før regeringen lancerer sin indstilling til valg af nyt kampfly og før der bliver truffet en endelig politisk beslutning om hvilket fly vi skal vælge således at vi ikke har spillet os de gode forhandlingskort af hånden.

I et foretræde for Forsvarsudvalget vil jeg gerne uddybe ovenstående synspunkter og begrunde hvorfor et krav om industrisamarbejde er så afgørende. Derfor håber jeg at du vil give undertegnede lejlighed at få foretræde for udvalget i den nærmeste fremtid.

Jeg ser frem til at modtage dit svar og besvarer naturligvis alle de spørgsmål du må have i den forbindelse.

Med venlig hilsen,

Falck Schmidt Defence Systems

Jan Falck-Schmidt,
CEO, President