



## Folketingets Erhvervs-, Vækst- og Eksportudvalg

**ERHVERVS- OG  
VÆKSTMINISTEREN**

19. maj 2016

### Besvarelse af spørgsmål 217 alm. del stillet af udvalget den 25. april 2016

**ERHVERVS- OG  
VÆKSTMINISTERIET**  
Slotsholmsgade 10-12  
1216 København K

#### Spørgsmål:

Ministeren bedes kommentere henvendelsen af 21/4-16 fra Debbie Rub, Boeing, om vækstmuligheder m.v. i forbindelse med Danmarks anskaffelse af nye kampfly, jf. ERU alm. del - bilag 257.

Tlf. 33 92 33 50  
Fax 35 29 10 01  
CVR-nr 10 09 24 85  
evm@evm.dk  
www.evm.dk

#### Svar:

Det er korrekt, at Boeing har tilkendegivet villighed til at indgå industrisamarbejde med danske virksomheder i det tilfælde, at Danmark skulle vælge at anskaffe kampflyet, Super Hornet. Det følger af de administrative retningslinjer for industrisamarbejde, at krav om industrisamarbejde kan fremsættes i forbindelse med anskaffelse af forsvarsmateriel, såfremt det har til formål at varetage væsentlige danske sikkerhedsinteresser.

Det er en væsentlig dansk sikkerhedsinteresse, at de nye kampfly altid kan holdes operationsdygtige. Derfor har man fra dansk side forbeholdt sig ret til at stille krav om industrisamarbejde i forbindelse med kampflyanskaffelsen. På nuværende tidspunkt er omfanget af fremtidige krav om industrisamarbejde tilknyttet anskaffelsen ikke fastlagt.

For to af kandidaterne til at levere nye kampfly (Eurofighter og Super Hornet) vil et krav om industrisamarbejde, herunder omfang, indhold og tidsfrist for opfyldelse af kravet, blive fastsat i overensstemmelse med de administrative retningslinjer for industrisamarbejde. Forpligtelsen vil blive nedfældet i en industrisamarbejdskontrakt mellem kampflyproducenten og Erhvervsstyrelsen. Erhvervsstyrelsen vil derefter løbende følge op på leverandørens opfyldelse af forpligtelsen.

For den tredje af kandidaterne (Joint Strike Fighter) er rammerne for dansk industriel deltagelse anderledes: Ved Danmarks indtræden i Joint Strike Fighter-partnerskabets produktionsfase i 2007 aftaltes det blandt de ni partnerlande, at der ikke kan fremsættes krav om industrisamarbejde i forbindelse med en anskaffelse af Joint Strike Fighter. Danmarks deltagelse giver i stedet mulighed for, at danske virksomheder kan deltage i udviklingen, produktionen og vedligeholdelsen af kampfly til alle partnerlande. Under

partnerskabet bliver deltagende landes industrier tildelt ordrer efter det såkaldte *best value*-princip, der bl.a. fokuserer på pris, kvalitet og leverings-sikkerhed.

Erhvervsstyrelsen følger den danske industrielle deltagelse i Joint Strike Fighter-partnerskabet. Status oplyses løbende på Erhvervsstyrelsens hjemmeside. Den foreløbige opgørelse pr. november 2015 viser, at danske virksomheder indtil videre har modtaget ordrer i Joint Strike Fighter-partnerskabet for ca. USD 350 mio.

Endelig vil jeg referere til forsvarsministerens besvarelse af forsvarsudvalgsspørgsmål nr. 55 fra den 8. december 2015, hvoraf følgende fremgår om den industrielle evaluering af kampflyskandidaterne:

”Kampflyskandidaterne (Eurofighter, Joint Strike Fighter og Super Hornet) evalueres inden for fire særskilte områder: strategiske, militærfaglige, økonomiske og industrielle forhold. Den industrielle evaluering fokuserer på, i hvor høj grad kandidaterne gennem deres forslag til industrisamarbejde og relationer til den danske forsvarsindustri kan bidrage til varetagelsen af væsentlige danske sikkerhedsinteresser. Dette dækker blandt andet over fastholdelse og udvikling af relevante industrielle kompetencer og kapaciteter samt udvikling af langsigtede strategiske partnerskaber mellem kampflyproducenterne og den danske forsvarsindustri.”

Med venlig hilsen

Troels Lund Poulsen