

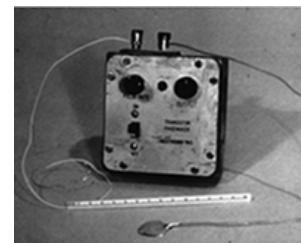


# Folketingets Sundhedsudvalg

3. februar 2015

- Præsentation af Medtronic
- Innovativt udstyr
- Strategisk samarbejde

Mere end 60 års samarbejde med  
sundhedsfagligt personale om  
udvikling af innovative løsninger til  
patienter





# Medtronics løsning er tilgængelige for patienter over hele verden



- 85,000+** Medarbejdere - den største globale medicotekniske virksomhed
- 84** Fabrikker fordelt globalt
- 56** Forskningscentre
- \$ 2 Mia** Investering i Forskning & Udvikling

## Danske patienter tilbuddt Medtronics terapier og løsninger i mere end 45 år

- Samlet regionalt kontor i København for hele Norden, Baltiske lande og Polen med ca. 130 medarbejdere
- Brutto omsætning ca. 364 mio. DKK – i vækst med integration af Covidien
- Markedsledende især inden for kroniske sygdomme

**Neurological**

- Severe spasticity
- Parkinson's disease
- Essential tremor
- Dystonia\*
- Hydrocephalus
- Obsessive-compulsive disorder\*
- Brain tumors and lesions
- Chronic pain
- Subdural hematomas
- Cranial trauma
- Acute ischemic stroke
- Brain aneurysm
- Vascular embolization

**Structural heart**

- Heart valve disease
- Congenital heart disease

**Coronary**

- Coronary artery disease

**Cardio-Pulmonary**

- Interventional lung
- Lobectomy/resection
- Mechanical ventilation

**Diabetes**

**Spinal and orthopedic**

- Cervical degenerative disc disease
- Scoliosis
- Degenerative disc disease
- Spinal fracture
- Lumbar spinal stenosis
- Tibial fractures
- Orthopedic trauma

**Diagnostics and solutions**

- CO<sub>2</sub> and Respiration
- Consciousness
- Oximetry (pulse and bi-spectral)
- Skin integrity
- Patient & caregiver safety

**Ear, nose and throat**

- Sinus diseases
- Thyroid conditions
- Otologic disorders
- Sleep-disordered breathing
- Pediatric conditions
- Ménière's disease

**Endovascular**

- Peripheral vascular disease
  - Arterial
  - Venous insufficiency
  - Deep vein thrombosis
  - End stage renal disease
- Aortic aneurysms

**Urological, urogynecological and gastroenterological**

- Overactive bladder and urinary retention
- Nausea and vomiting associated with gastroparesis\*
- Fecal incontinence

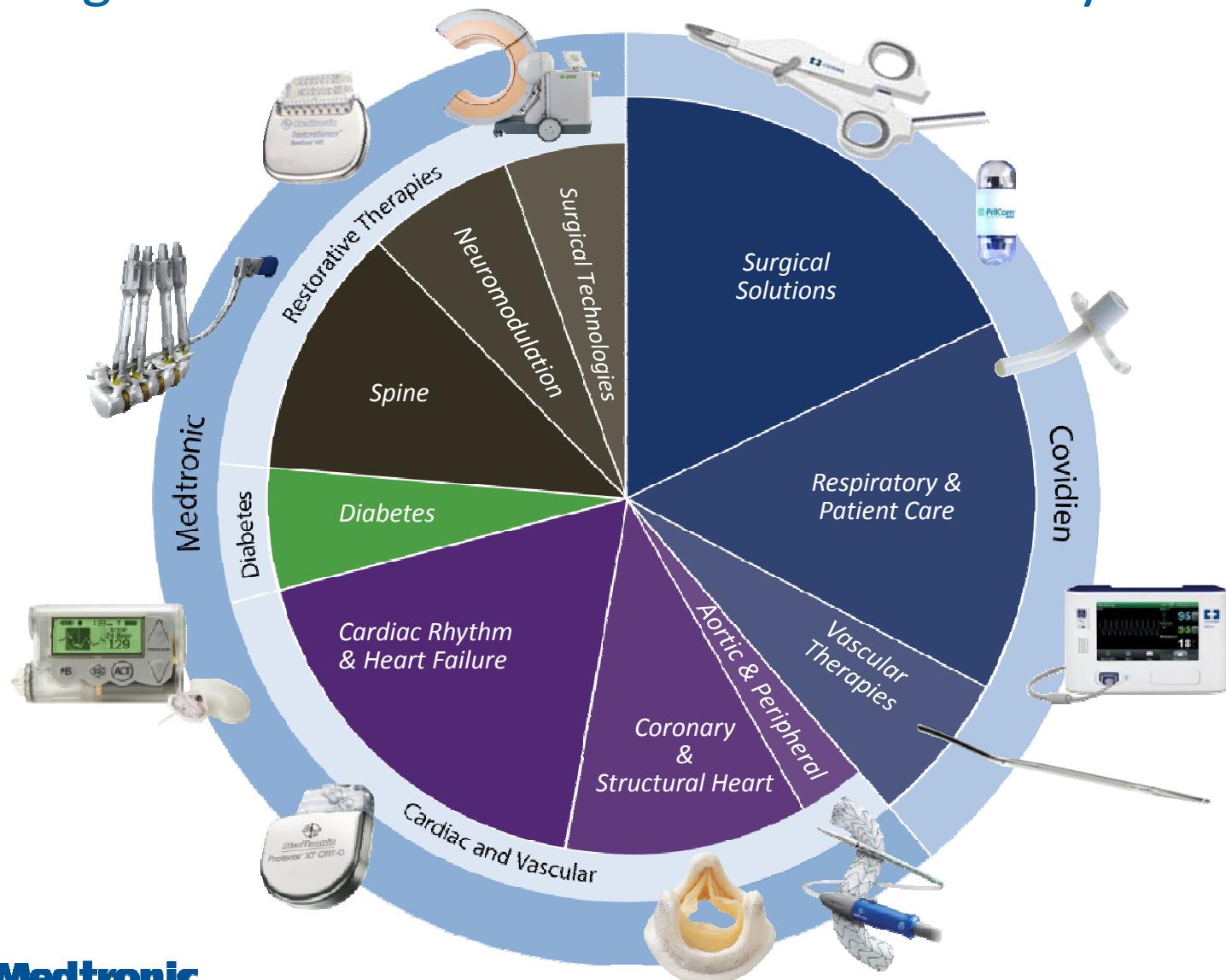
**Interventional GI**

- Cholecystectomy
- Appendectomy
- Barrett's esophagus
- Capsule endoscopy
- Hernia repair

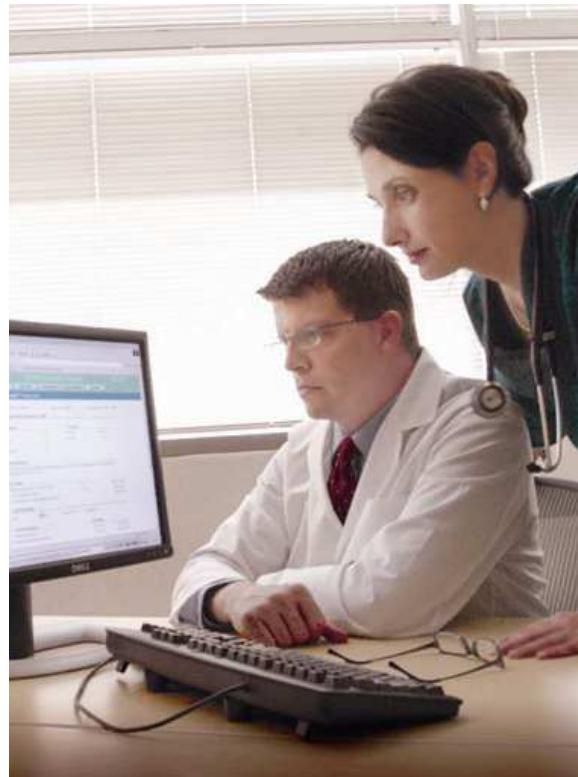
**Bariatric bypass and sleeves**

- Colon resection
- Hemorrhoidectomy
- Nutrition delivery
- Hysterectomy
- Fibroids
- Salpingo-oophorectomy (sterilization)

Tæt samarbejde med blandt andre klinikerne har ført til noget af markedets mest innovative udstyr



Et samarbejde der betyder at Medtronic er på forkant med fremtidens telemedicin tilpasset patienternes og sundhedsvæsnets behov



# Stærkt forskningssamarbejde mellem Medtronic, hospitalerne og universiteterne

- Investeringer fra Innovationsfonden i maj 2014 "Få pacemakeren til at kommunikere med mobilen" i samarbejde med Hjertecenteret på Rigshospitalet, Københavns Universitet og Rehfeld IT-partners
- Diabetes forskningsafdeling i Scion Park Hørsholm – stærkt samarbejde med Århus Universitet, Københavns Universitet, DTU og erhvervs PhD'ere med investeringer fra Innovationsfonden, Højteknologifonden, Forsknings- og Innovationsstyrelsen, EUs 7. ramme program og udenlandske fonde (JDRF-Helmsley Charitable Trust)
- Rigshospitalet Center of Research & Innovation - et forpligtende samarbejde om kliniske forsøg, afprøvninger og data til FDA-godkendelser

# Tættere samarbejde imødekommer øget behandlingsbehov med flere ældre og flere kronikere

## Øgede forventninger

Fra patienterne om at få den bedste behandling

Fra sundhedsfagligt personale om at få adgang til de nyeste behandlingsformer og efteruddannelse m.v.

Fra politikere og offentlighed om høj kvalitet i behandlingen



## Pres på budgetterne

Økonomiske krise krav til mere sundhed for pengene

Budgetterne er begrænset og er under pres med vedvarende krav om driftseffektivisering

Behov for at evaluere nuværende udvikling og finde nye veje til at frigive flere ressourcer

# Der er behov for et strategisk samarbejde der imødekommer et stigende behov



Finansielle løsninger for at sikre adgang til nyeste teknologier og behandlingsmuligheder

Rådgivning og konsulentbistand: indretning, driftsoptimering og øget sammenhængende patientforløb

Ledelsesupport, service og assistance til drift af kardiologisk afdeling efter højeste standarder

Support og assistance til at sikre vækst og øge profilering af afdelingen

# Et samarbejde der styrker det danske sundhedsvæsen

- Gensidigt forpligtende samarbejde med:
  - Helhedsløsninger, design af hele afdelinger med fuldt udstyr, ledelse af afdelingen, lagerstyring, IT-systemer, indkøb
- “Risk Sharing” med garanteret:
  - “Economic Value”; økonomiske besparelser, højere patient tilfredshed, medarbejdertilfredshed, hurtigere udredning og behandling.
- Driftsoptimering og service

# Maastricht University Medical Centre MUMC

## Hospital

Stort universitetshospital i Holland

6000 ansatte, 750 sengepladser

550.000 patienter i ambulatorium

110.000 patienter Kardiologisk afdeling



## Hospitalets ambition

At være center of excellence og førende kardiologiske center i Europa inden 2020

# Overordnet besparelser MUMC

Omkostninger/  
investering  
**4.5 mio.  
DKK**

Årlige besparelser  
**33 mio.  
DKK**

# Imperial College NHS Trust

## Hospital

Uddannelsesforpligtelse – internationalt anerkendt.

1.2 mio patienter

9.770 medarbejdere



## Hospitalets behov

Nyt udstyr og ønske om at være med teknologisk i front

Forbedre patientadgang ved optimeret henvisningsystem

Frigørelse af kapacitet

Kortere ventelister

Hurtigere udredning og behandling

# Foreløbige resultater efter ½ år Imperial

- Driftsoptimering
  - 18% øget aktivitet fra november til juli
  - 14% øget brug operationsstuer
  - 80% fald i afbud
- Planlægning
  - Patienterne i operation præcis kl. 9.00 om morgenen
  - £ 1M i effektivitetsgevinst
  - £ 0,5 M i omkostningsreduktion
- Lagerstyring
  - Gennemført et elektronisk system til at automatisere indkøb og lagerstyring
  - og reorganisering Lean Sigma principper
  - 100% optimering af lager og tilgængelighed, samt gennemgang af lager
  - konkret besparelse på £ 0,5 M til dato

# Strategiske samarbejdsmodeller på vej frem i Europa – men med udfordringer...

## Finansiel optimering

Løsninger for at få adgang til senest mulige teknologi og behandlingsmuligheder

## Kvalitet og effektivitet

Vedvarende løsninger, der fastholder forbedringer i både kvalitet og fremmer effektivitet

## Organisations-forandringer

Løsninger der understøtter forandringer og fastholder implementerede forbedringer som følge heraf

## Vækst og adgang

Løsninger som skal forbedre eksisterende service/logistik og udvikle nye

## Afhængighed og eksklusivitet

Partnerskab/strategisk samarbejde må ikke begrænse hospitalet i at arbejde med andre leverandører og dermed begrænse klinikernes frihed til at vælge udstyr som tilfældet er i dag

## Regulering og jura

Indkøbsregler og hospitalers politikker, gør det kompliceret at etablere strategiske partnerskaber

## Transperans

Transperans og tilpassede incitamenter er nødvendige for at addressere "skjulte dagsordner" og bekymring

## Vedvarende værdi

Mekanismer nødvendige for at sikre varig "mere sundhed for pengene" og konkurrence



Tak for jeres opmærksomhed

Spørgsmål?