



Forsvarsudvalget

05.12.2014

### Emne: Eksport af flådefartøjer

På vegne af Odense Maritime Technology A/S (OMT) vil jeg gerne anmode om foretræde for forsvarsudvalget.

Vi vil fremlægge nogle fremtidige muligheder af beskæftigelsesmæssig karakter, forsvars politisk karakter, udenrigspolitisk karakter og politisk-industrielt samarbejde.

OMT blev etableret i 2010 med afsæt i Lindø Værftet da det lukkede. Vi har udviklet os til at være Danmarks største marine- og offshore konsulent virksomhed, med en række forretningsområder og er i dag 150 medarbejdere.

Se evt. yderligere på: <http://www.odensemaritime.com/>

Et af vores forretningsområder er "Defence", og vi har for øjeblikket gang i et større projekt for den Canadiske Marine, hvor vi designer og bygger 8 arktiske patruljeskibe i samarbejde med et værft i Halifax.

Vi vandt dette projekt af flere grunde.

- Dels fordi vi var hurtige og billige – og skibene blev billige, og dels var vores design fleksibelt, effektivt og med lave driftsomkostninger.
- Og ikke mindst fordi vi kunne vise resultaterne fra arbejdet med skibene til det danske søværn - skibe som var en del af forsvarsforliget 2000-2004 (de to støtteskibe Absalon og Esbern Snare) og en del af forsvarsforliget 2005-2009 (de tre fregatter Iver Huitfeldt, Peter Willemoes og Niels Juel).
- Og helt sikkert på grund af et forbilledligt samarbejde med Flåden og FMT.

Der er store muligheder for yderligere eksport til bla. USA, Canada, Australien og Mexico.

- Canada står overfor at skulle skifte alle deres fregatter og er på vej i udbud. De er meget interesserede i det danske design, som en af deres muligheder.
- USA er voldsomt presset på omkostninger, og har svært ved at holde deres 600-ship Navy i vandet. De er ikke helt på sporet med deres sidste fregat-størrelse design (Litoral Combat Ships) og kigger nu efter økonomisk fordelagtige alternativer – og det danske design og historie nævnes meget ofte i Washington.
- Australien arbejder ligeledes med nye flådeskibe, og de første meldinger viser, at der er stort potentiale for dem i, at gøre tingene anderledes end hidtil.
- OMT ligger rigtig godt i forhold til begge muligheder. Det vil skabe mange hundrede jobs i Danmark, ikke kun hos OMT, men bredt i dansk maritim industri.

Vores fregatter koster ca. 1/3 af prisen i forhold til traditionelle design, de har meget lave driftsomkostninger og er modulære og fleksible. Vi har allerede fået meget positive tilbagemeldinger fra de steder vi har vist os frem.

En væsentlig del af argumentationen i vores forretningsmodel er lokale fremstillingsarbejdspladser i landene vi samarbejder med. For selvom danske virksomheder naturligvis kan levere varer og ydelser, kan fartøjerne bygges på lokale værfter med ekspert bistand fra OMT.



Som konsulenter har OMT allerede haft flere værftsoptimerings opgaver i USA.

Vi ser det som en fremragende mulighed for, at fremhæve den tidligere indsats fra politisk side, og yderligere at være med til at skabe forretning for flere danske virksomheder i dag og fremover.

Vi har allerede god kontakt til industrielle partnere.

Men ud over den industrielle vinkel, som naturligvis er vigtig, så synes vi, det vil være relevant, at samtale om nationale og internationale politiske forhold og samarbejdet mellem landene. Konkret tænker vi på "Smart Defence" og i relation til flådefartøjer og udstyr, som linket mellem de industrielle/forretningsmæssige forhold og politikken.

Vi mener jo, i al beskedenhed, at vi har nogle produkter, som i den grad vil kunne anvendes her, da de dels er fordelagtige at indkøbe og drive, og dels er meget fleksible i forhold til udstyr og udveksling af dette imellem allierede lande, som har denne type af materiel.

I USA arbejder et udvalg under Senatets forsvarsudvalg for øjeblikket med revision af indkøbsstrategierne til bla. flåden. Vi håber naturligvis, at de reviderede strategier giver mulighed for, at udenlandske leverandører med forretningskoncept som OMT, kan deltage i leverancer til US Navy i fremtiden.

Til information vil jeg nævne nogle få ting.

- Den amerikanske admiral David H. Lewis (ansvarlig for indkøb af flådefartøjer) besøgte søværnet i maj, og var imponeret over de ting han blev introduceret for og så på.
- Per Lyse Rasmussen er i gang med kontakter til diverse mennesker i samarbejde med en tidligere US Navy Commander og Maersk Line Ltd. medarbejder, samt en tidligere medarbejder på DK-ambassaden i Canada.
- I forbindelse med en flådeøvelse besøger en af vores danske fregatter Baltimore, USA, den 12.-13. november og Halifax, Canada den 17.-18. november. Besøgene i Nord Amerika foregår i samarbejde med en række, primært danske, virksomheder, som alle har en væsentlig aktivitet indenfor forsvarsindustrien (Naval Team Danmark, <http://navalteam.dk/>).

Vi ser frem til tilbagemelding om mulighederne for at mødes med udvalget I den nærmeste tid.

Med venlig hilsen

Niels Peter Kofoed