



**ERHVERVS- OG  
VÆKSTMINISTEREN**

12. juni 2014

**Besvarelse af spørgsmål 293 stillet af Finansudvalget efter ønske fra  
Jacob Jensen (V) den 14. maj 2014.**

**ERHVERVS- OG  
VÆKSTMINISTERIET**  
Slotsholmsgade 10-12  
1216 København K

**Spørgsmål:**

Vil ministeren redegøre for muligheden for at deltage i finansieringsprogram i regi af EIF (European Investment Fund), herunder hvilke betingelser der skal opfyldes, samt om der er erfaringer fra andre lande, som vi i Danmark kunne drage nytte af?

Tlf. 33 92 33 50  
Fax 33 12 37 78  
CVR-nr 10 09 24 85  
evm@evm.dk  
www.evm.dk

**Svar:**

EIF's formål er at fremme oprettelsen af SMV'er samt at støtte dem til vækst og udvikling. Til dette formål benytter EIF flere instrumenter i samarbejde med lokale aktører.

EIF's produkter kan opdeles i tre hovedgrupper: Mikrofinansiering, låneprodukter og egenkapitalprodukter.

Hvad angår mikrofinansiering, er EIF aktive ved at udbyde lån for op til 25.000 € (ca. 186.000 DKK), såkaldte mikrolån, til SMV'er og iværksættere. EIF udbyder ikke lånene direkte til SMV'er eller iværksættere, men opererer gennem lokale finansielle aktører, som har været igennem en godkendelsesprocedure. Det kan være pengeinstitutter eller offentlige institutioner som fx Vækstfonden, så længe de udbyder finansiering til SMV'er eller iværksættere. SMV'er og iværksættere skal dermed gå til en godkendt lokal finansiell aktør for at få del i EIF's midler.

EIF benytter sig hovedsageligt af to låneprodukter. Det ene er de såkaldte regarantier (counter-guarantees). Her yder EIF en regaranti til en lokal, godkendt aktør, der dermed kan få afdækket en del af sit garantiansvar i EIF. Det andet låneprodukt er kreditforøgelse (credit enhancements/securitisation), hvor EIF typisk forsikrer en gruppe af værdipapirer samlet og dermed understøtter sekuritisering af SMV-lån og -garantier ydet af pengeinstitutter, hvilket kan skabe mere luft i pengeinstitutterne til at yde yderligere finansiering til SMV'er.

EIF's egenkapitalprodukter dækker over en lang række investeringsinitiativer vedrørende venturekapital. Grundlæggende agerer EIF som en fund of funds, der investerer i fonde, som dernæst investerer i SMV'er og iværksættere.

Betingelserne for at blive godkendt som lokal operatør af EIF's produkter varierer og fastlægges efter en individuel vurdering af den ansøgende

institution. Der eksisterer således ikke generelle betingelser i godkendelsesproceduren, der kan redegøres for. Fælles for programmerne er dog, at EIF opererer indirekte i forhold til SMV'erne og derfor samarbejder med nationale finansielle aktører for at nå ud til SMV'erne og iværksætterne.

De danske erfaringer med at hjemtage midler fra EIF er gode. Vækstfonden har siden 2000 haft regarantiaftaler med EIF i forhold til sine kautionsprodukter. Midlerne har sikret en yderligere gearing af lån til SMV-segmentet. Senest har EIF leveret en regaranti til Vækstfonden i forbindelse med kautioner for såkaldte mikrolån. Mikrolånene på op til 185.000 kr. gives til små virksomheder og iværksættere med under 10 ansatte og en omsætning eller balance på maksimalt 14,9 mio. kr. Også i forhold til de direkte lån har Vækstfonden et samarbejde med EIF. Vækstfonden har således indgået en rammeaftale omkring en garanti i forbindelse med udrulningen af Vækstlån til iværksættere, som regeringen introducerede i december 2013. Dækning fra EIF betyder, at Vækstfonden kan nå ud til flere danske iværksættere med den eksisterende tabsramme på den nye låneordning.

I tillæg til den løbende hjemtagning af EIF's låne- og garantiprodukter er EIF også en aktiv investor på det danske venturemarked og har investeret i en række danske fonde. EIF har bl.a. medinvesteret i tre ud af de fire danske venturefonde, som Dansk Vækstkapital hidtil har givet tilsagn til. De tre venturefonde har fået et samlet tilsagn på i alt 600 mio. kr. fra EIF.

Herudover er ministeriet bekendt med ét større pengeinstitut i Danmark, som har etableret et samarbejde med EIF. Samarbejdet har gjort det muligt for dem at tage en ekstra risiko over for særligt innovative danske SMV'er.

Finansieringen af flere af EIF's ordninger stammer fra EU-programmer. Erhvervsstyrelsen har i 2014 etableret et nationalt kontaktpunkt for EU's finansielle instrumenter. Kontaktpunktet foretager en opsøgende indsats hos banker og fonde med henblik på at formidle viden om de finansielle instrumenter i EU-programmerne COSME og Horizon 2020. Kontaktpunktet skal således synliggøre de muligheder, der kan ligge for danske pengeinstitutter og fonde i de nye COSME- og Horizon 2020-programmer. Kontaktpunktet bistår også med rådgivning i alle faser af ansøgningsprocessen og dialogen med EIF for på den måde at sikre størst muligt dansk hjemtag af midler fra EIF. Kontaktpunktet forventes videreført i 2015.

Endelig må det bemærkes, at et lands hjemtag af midler fra EIF også vil afhænge af, hvor robust den finansielle sektor er i det pågældende land. Lande med betydelige udfordringer i den finansielle sektor vil således i højere grad have behov for at anvende EIF's produkter, fx ved at de enkelte pengeinstitutter køber garantier i EIF i forbindelse med sekuritisering af eksisterende banklån for på den måde at skaffe sig likviditet og

eventuelt kapitalafkastning. En sådan garanti er imidlertid ikke gratis, ligesom det er omkostningsfyldt at strukturere en sekuritisering. Et pengeinstitut med en højere rating og solvens vil eventuelt vælge at skaffe sig likviditet på anden og billigere vis, hvilket i sidste ende kan være til gavn for kunderne. At et udenlandsk pengeinstitut tager en garanti fra EIF, er således ikke nødvendigvis udtryk for, at kunderne får bedre vilkår, end der kan tilbydes i danske pengeinstitutter, der ikke har hjemtaget en tilsvarende garanti.