



RISE BRYGGERI

RISE BRYGGERI

– Vækst og
væksthæmmere



HISTORIEN

- Etableret i 2004
- 8 mio. kr investeret
- Mål: At skabe arbejdspladser og brande Ærø
- I dag: Beskæftiger 5 fuldtidsansatte og 5 ekstra i højsæsonen



RISE BRYGGERI

PEKUNIÆRT

- Alle råvarer skal transporteres til Ærø med færgen (flasker/malt/sukker etc.)
– det færdige øl skal derefter retur fra Ærø med færgen og distribueres.
- Transportpris: 85 øre pr. flaske
- Vi leverer bl.a. 300.000 øl til COOP



BUNDLINJEN

- Indtil 2012: Underskud
- 2012: Break Even
- 2013: **-200.000 kr.**
- Uden de høje transporttakster kunne bryggeriet have haft et komfortabelt overskud



RISE BRYGGERI

NYT OPLEVELSESTILTAG

- 2011: Vi åbnede café med ølsmagning, rundvisning og frokost af lokale råvarer
- Tiltaget er en turistattraktion
- Det giver meromsætning
- Det har genereret yderligere 2 fuldtidsstillinger



RISE BRYGGERI

Er 85 øre pr. flaske
og 1.200 kr. for en bil
med
1 familie et problem?

J A !



RISE BRYGGERI

I 2012 og 2013 kunne vi have haft overskud!

- Vi kunne have fået rentenedsættelse på kassekreditten
- Prispunktet i butikskæderne ville flytte sig til under 20 kr. med meromsætning til følge
- Vi kunne investere i produktion, markedsføring og udvikling





RISE BRYGGERI

Udvikling og vækst opstår
gennem gode
rammebetingelser.

