

UDENRIGSMINISTERIET

Spørgsmål fra Erhvervs-,
Vækst- og Eksportudvalget af
24. september 2012
ERU alm. del

Spørgsmål nr. 38

Hvor stor en andel af de ansatte hos Eksportrådet har tidligere beskæftiget sig med eksport i private virksomheder?

Svar:

Eksportrådet har med henblik på besvarelse af spørgsmålet foretaget en undersøgelse blandt Udenrigsministeriets ansatte i ude- og hjemmetjenesten med ugeværk direkte relateret til eksportfremme. Undersøgelsen er besvaret af 127 i udetjenesten og 58 i hjemmetjenesten, svarende til en samlet besvarelsesprocent på ca. 60 pct. Besvarelseserne vurderes at være repræsentative.

Eksportrådets betalingsbelagte rådgivningsydelser: Ca. 70 pct. af Eksportrådets betalingsbelagte eksportrådgivning ydes inden for markedsopstart og markedseksponering, mens ca. 5 pct. omhandler innovation og ca. 20 pct. global public affairs, inkl. CSR og politisk risikoanalyse. Det er derfor vigtigt for Eksportrådet at have en kompetencesammensætning blandt eksportrådgiverne ude, der afspejler denne variation i opgaveindholdet. Uanset forretningsområdet er lokale kompetencer, herunder ikke mindst sprog og forståelse for den lokale forretningskultur, vigtige i udetjenesten.

Eksporterfaring i udetjenesten: Undersøgelsen viser, at 66 pct. af eksportrådgiverne i udetjenesten har arbejdet med eksport i en privat virksomhed, før de blev ansat i Eksportrådet, heraf har 58 pct. mere end 5 års eksporterfaring fra private virksomheder. 79 pct. af eksportrådgiverne har lokalsproget som modersmål eller behersker det på højt niveau. Blandt de 34 pct., der ikke har eksporterfaring fra private virksomheder, er ca. halvdelen lokalt ansatte eksportrådgivere med lokalsproget som modersmål, og en tredjedel har arbejdet med salg og marketing, før de tiltrådte deres stillinger i Eksportrådet.

Ca. 40 pct. af alle eksportrådgivere ude har foruden en mastergrad taget yderligere overbygning/overbygningsfag, herunder bl.a. MBA og tilsvarende uddannelser.

Eksporterfaring i hjemmetjenesten: Foruden konkret eksportfremmerådgivning beskæftiger Eksportrådet i hjemmetjenesten sig med en lang række andre opgaver, bl.a. handelspolitik, investeringsfremme, strategi- og analysearbejde, (system)support af udetjenesten på tværs af forretningsområderne samt administration. Kompetencebehovet er således væsentligt anderledes end i udetjenesten, hvor den konkrete virksomhedsrådgivning udgør størstedelen af aktiviteterne.

Samlet set har ca. 40 pct. af Eksportrådets ansatte hjemmetjeneste arbejdet med eksport i en privat virksomhed. Blandt dem, der i hjemmetjenesten primært beskæftiger sig med virksomhedsrådgivning inden for eksportfremme, har ca. 90 pct. arbejdet med eksport i en privat virksomhed.