

CemeCon Scandinavia A/S Lokesvej 5, 8230 Åbyhøj

Åbyhøj, 26. juli 2013

Kim Andersen, MF
Skovbrynet 16
8660 Skanderborg

Kære Kim Andersen,

Vi skriver til dig i din egenskab af MF og Erhvervspolitisk Ordfører for Venstre.

Vi slås med et problem, som vi anser meget vigtig for Danmark som helhed og for vores virksomhed – og som er meget vigtig for os personligt.

Den korte baggrundshistorie er:

I 1985 blev jeg (Christen A. Stræde = CAS) ansat på Teknologisk Institut (TI) i Århus til at overføre forskning fra Århus Universitet til industrien via Teknologisk Institut inden for temaet avanceret overfladeteknologi. Jeg har en Ph.D. i fysik, og har bl. a. fra 1982 til 1985 arbejdet ved EU's forskningscenter i Geel, Belgien. I 1989 blev jeg yderligere ansvarlig for MaterialeUdviklingsProgrammets (MUP) Center for Overfladeteknologi – Tørre Belægningsprocesser (1989 – 1993). På TI opbyggede jeg i den fase TI Tribologicerter til at etablere og håndtere den opbyggede viden i et tæt samarbejde med universiteter og virksomheder. I 1990 kom bl. a. Niels Jørgen Mikkelsen (NJM) til. Han har også en Ph.D. i Fysik fra Aarhus Universitet. Arbejdet i Tribologicerteret og i MUP centeret fortsatte i forskellige udviklingssammenhænge frem til efter år 2000 i et tæt samarbejde mellem TI, Universiteter og virksomheder – og i det samarbejde indførte og implementerede vi avanceret overfladebehandling i Danmark, således at Danmark på visse punkter faktisk kom på forkant med den industrielle anvendelse af disse nanoteknologiske teknologier.

I udgangspunktet startede vi helt fra bunden, og derfor var forskning, udvikling og produktion til industrien helt naturligt blandet sammen på samme udstyr i TI Tribologicerter. Efterhånden som teknologien modnedes blev TI rollen som GTS institut imidlertid mere og mere problematisk, idet TI Tribologicerteret efterhånden for 70 % vedkommende arbejdede med rent kommercielle opgaver. Samtidig får TI dækket omkring 83 % af

CemeCon Scandinavia A/S
Lokesvej 5, 8230 Åbyhøj
Tlf.: + 45 7022 1161
Fax: +45 8734 8709
info@cemecon.dk
www.cemecon.dk
CVR: 32293395

Bank: VestjyskBank
Kontonr.: 7270 2068247
IBAN nr.: DK 74 727 0000 2068247
BIC/SWIFT: VEHODK22

26. juli 2013

sine udgifter til udvikling af de produkter, som efterfølgende bliver udbudt på rent kommercielle vilkår. Det vil sige, at der ifølge reglerne for GTS ville opstå et stort problem med markedsforvridding, så snart der opstod en dansk kommerciel udbyder af disse produkter, og med den kraftigt stigende industrielle anvendelse af disse produkter, var det kun et spørgsmål om tid, før det ville ske, og i så tilfælde skal TI jo finde en ny rolle i værdikæden og overlade produktionen til den kommercielle udbyder.

Jeg forsøgte derfor i flere år at oplyse TI's topledelse om, at vi måtte etablere en kommerciel forretning, der på rent kommercielle vilkår kunne håndtere de kommercielle opgaver. Alternativt måtte vi ved etablering af en "ekstern" kommerciel virksomhed trække os fra markedet og opsiges en række dygtige medarbejdere.

I 2002/2003 fik jeg som delopgave at undersøge mulighederne for sådan en model. Et halvt år senere var alt på plads for sådan en model inkl. en dansk virksomhed, som gerne vil eje halvdelen.

Til min frustration og overraskelse sagde TI dog nej til at gå videre med ideen. Det blev vi uvenner over. Jeg blev opsagt i sommeren 2003. Jeg arbejdede videre med modellen og i januar 2004 etablerede vi CemeCon Scandinavia A/S, som skulle udføre avanceret overfladebehandling for Dansk og Nordeuropæisk industri.

Det blev TI meget vrede og frustrerede over, og de kastede sig ud i en decideret kamp imod os ved stik imod reglerne at nægte os underleverancer, underbyde os på markedet etc. På et tidspunkt kom det endda så vidt at den administrerende direktør for TI viste mig regnestykker, hvor han havde beregnet, at TI i løbet af få år ville have udsultet os på markedet.

Vi ved bedre end nogen – og har selv været med til at vise det – hvor nyttig og gavnlig GTS'erne kan være for dansk industri. Der findes ret veldefinerede rammer for, hvordan man som GTS må agere på markedet. Vi har imidlertid siden 2004 og frem til i dag gentagne gange oplevet:

- A: hvordan GTS regelsættet tilsidesættes
- B: hvordan tilsynet med GTS'ernes ageren i praksis er ude af drift
- C: hvordan GTS i praksis bekriger nystartede SMV'er

Samtidig oplever vi igen og igen, at man i pressen, fagblade og blandt politikere diskuterer, hvorfor vi ikke har flere iværksættere eller flere succesfulde højteknologisk SMV'er i Danmark. Vores svar er, at det skyldes at GTS'erne i flere tilfælde bekriger nye højteknologiske virksomheder på den slags områder. Det fremgår f. eks. også af "Evaluerings af Teknologisk Institut, Konklusionsrapport, Innovation: Analyse og evaluering 14/2011, ISBN: 978-87-92776-38-9, af Besenbacher et al., at TI fra 2005 og frem til 2010 har været involveret i 0 spinn-off virksomheder hjulpet i gang af TI, og i 0 spinn-off virksomheder etableret af Institutet selv.

26. juli 2013

SMV'er – i realiteternes verden (og med kontrolorganets (RTI) viden) - bekræfter netop den slags.


Vi har siden 2004 forgæves forsøgt at råbe RTI op. Det er i høj grad vores indtryk, at embedsmandsværket omkring RTI forhindrer en egentlig dialog med RTI. Klager bliver skubbet ind under gulvtæppet, og hver enkelt klager bliver informeret om, at man er den eneste, der har problemer med GTS.

Vi forsøgte på et tidspunkt at klage til ministeren på området, men opdagede pludselig, at problemet var blevet skubbet ned til embedsmandsværket omkring til RTI, som helt klart arbejder for at skjule klager over GTS institutterne.

Vi har derfor behov for politisk hjælp for at få slået hul på denne problemstilling, som hvert år koster Danmark uanede midler og muligheder.

Vi håber, at du har mulighed og interesse for at se på materialet, og vi vil meget gerne i dialog med dig. Du er f. eks. meget velkommen til at besøge os her på firmaet i Åbyhøj.

Åbyhøj, den 24. juli 2013



Christen A. Stræde Ph.D.
CEO

e-mail: cas@ccemecon.dk
Mobiltlf.: 40951956

NB: Ferie til 12. august



Niels Jørgen Mikkelsen, Ph.D.
QA-/R&D-Manager

e-mail: njm@cemecon.dk
Mobiltlf.: 30706396

Ferie til 5. august