



Folketingets Erhvervsudvalg
Christiansborg

Finansministeren

16. august 2011

Svar på Erhvervsudvalgets spørgsmål nr. 134 af 28. juni 2011
(Alm. del)

Spørgsmål:

Ministeren bedes kommentere artiklen "Leverandør: Nyt SKI-udbud diskriminerer stadig mindre virksomheder" fra netmediet Version2 den 27. juni 2011.

Svar:

Artiklen fra Version2 af den 27. juni 2010 "Leverandør: Nyt SKI-udbud diskriminerer stadig mindre virksomheder" omhandler SKI's genudbud af managementkonsulenttydelser.

Jeg har indhentet SKI's kommentar til artiklen, som jeg kan henholde mig til:

"SKI's hovedopgave er at tilvejebringe rammeaftaler, der dels afløfter kundernes udbudspligt, dels sikrer stordriftsfordele i form af mere konkurrencedygtige priser.

Når SKI udbyder kontrakter med stor volumen, følger det af et almindeligt princip om proportionalitet, at SKI derved også lægger større vægt på virksomhedernes kvantitative formåen.

I de igangværende SKI-udbud på managementkonsulenttydelser (aftale 17.13 og 17.14) er der i forbindelse med tilbudsgivernes økonomiske og finansielle kapacitet alene stillet mindstekrav til tilbudsgivernes soliditetsgrad, idet der kræves en soliditetsgrad på minimum 10 pct. i seneste disponible regnskabsår.

Der er ingen mindstekrav til virksomhedernes omsætning men for at blive prækvalificeret til de to udbud lægges der vægt på henholdsvis omsætning og referencer. I aftale 17.13 vægter omsætning og referencer henholdsvis 1/2 og 1/2. I aftale 17.14 vægter omsætning og referencer henholdsvis 1/3 og 2/3.

For begge rammeaftaler skal der være tale om omsætning henholdsvis referencer inden for det relevante område, som den enkelte aftale vedrører. Der er således ikke tale om generel omsætning eller referencer, hvormed mere specialiserede virksomheder alt andet lige står bedre.

De kommende rammeaftaler vil være målrettet de af SKI's kunder, der ofte har behov for løsning af større projekter og opgaver i størrelsesorden 2-10 mio. kr. Som leverandør skal man kunne løse

mange af denne type opgaver i løbet af et år og eventuelt flere store opgaver samtidigt. Det kræver en betydelig ressourceindsats fra de virksomheder, der skal løse opgaverne.

Det er SKI's vurdering at omsætningskriteriet er i en fornuftig balance i forhold til, at det også er SKI's pligt at sikre, at de virksomheder, der vinder udbuddet, har den nødvendige kapacitet.

Når omsætning indgår i prækvalifikationskriterierne er det således ikke for at diskriminere, men for at sikre den nødvendige og tilstrækkelige kapacitet i forhold til leveringsikkerhed. Udbuddets udformning er drøftet med brancheforeningerne, men udbudsdesignets endelige udformning er alene SKI's beslutning.

SKI vil samlet set på de to rammeaftaler tildele kontrakt til op til 135 leverandører afhængig af, hvor mange gengangere, der vil være på de enkelte delaftaler. Antallet af leverandører er af praktiske hensyn samt for at sikre en god og effektiv konkurrenceudsættelse begrænset til hhv. 10 og 17 leverandører for hver af de fem delaftaler i hver rammeaftale.

SKI opfordrer generelt mindre virksomheder til at finde sammen i konsortier for at sikre den nødvendige kapacitet til at være attraktive, også på de store rammeaftaler.

SKI har i juni 2011 udgivet en "Vejledning i konsortiedannelse" som er offentliggjort på SKI's hjemmeside og Udbudsportalen samt via nyhedsbreve til SKI's leverandører og Udbudsportalens læsere.

I anden bølge af udbud inden for managementkonsulentytelser, som SKI er i gang med at forberede, vil SKI udbyde mere specialiserede konsulentytelser, hvor mindre virksomheder i højere grad vil kunne stå alene. Her vil økonomi og omsætningskrav spille en væsentlig mindre rolle."

Med venlig hilsen

Claus Hjort Frederiksen