

Økonomi- og Erhvervsminister
Lene Espersen
Slotsholmsgade 10-12
1216 København K

Vipperød d. 26 maj 2009.

Åbent brev

Eksportstøtte til mindre virksomheder.

I sidste uge blev jeg helt glad, da jeg opdagede at regeringen havde givet mulighed for private virksomheder til at få eksportlån – dette som en del af hjælpen i forbindelse med finanskrisen.

De sidste dage har jeg brugt en del tid på at sætte mig ind i ordningerne, og mente/håbede at der var en mulighed for at min virksomhed kunne få del i disse eksportlån.

Men efter mere grundig granskning, og en opklarende samtale med en i øvrigt meget venlig medarbejder i Eksport Kredit Fonden, blev jeg klar over at, små handelsvirksomheder som min, stadig ikke har mulighed for at få støtte, til at vokse.

Den ordning der nu er indført med eksportlån, gælder for større enkeltstående ordre, hvor betalingsfristen er mere end 2 år, hvis det er et OECD land.

Min virksomhed har efter bedste evne forsøgt at udvide aktiviteterne og antallet af medarbejdere ved at bearbejde de markeder vi har i Europa – Det er lidt mere overskueligt for en lille virksomhed. I de sidste 2 år har vi brugt mange ressourcer på at komme ind på det marked, som har en meget attraktiv størrelse. Det har ikke være nemt, men nu står vi faktisk med rigtig gode og store ordre på hånden. Ordre der skal leveres løbende henover de kommende år. Det er sket ved at vi har udnyttet vor know how omkring vore kerneydelser, og produktudvikling.

I disse tider er det hårdt at holde likviditeten, når man som os skal betale de fleste varer, når vi bestiller dem i fjernøsten. Derefter skal vi vente til de er produceret og transporteret til Danmark, og kan bibringe den nødvendige værditilvækst, der er basis for kunderne finder en lille dansk virksomhed attraktiv at handle med, før de kan sendes til kunden. Derefter skal vi vente på betaling fra kunden, som kan være 30 til 60 dage – som er sædvane med denne type varer på dette marked.

For at være sikre på vore penge, har vi naturligvis kreditforsikret de enkelte kunde i et anerkendt kreditforsikringsselskab – så vor risiko er naturligvis begrænset til selvrisko.

Min opfordring til dig er, at regeringen også vil tænke på de små handelsvirksomheder, som også gerne vil bidrage til at øge væksten og eksporten. Men jeg og flere andre tilsvarende virksomhedsejere føler ikke regeringen hjælper os meget på det felt.

Så kan man mene, at vi bare kan gå til vores sædvanlige pengeinstitut og få hjælpen der. Men som du selv offentligt har udtalt, så er bankerne stadig meget tilbageholdende med at yde yderligere kreditter.

Det virker som det meste støtte, jeg har kendskab til, udelukkende er beregnet til store enkeltstående projekter, og man glemmer den store underskov, af små virksomheder, som gerne vil ud i verden, på den måde som de nu er gearet til – Løbende mindre leverancer til et antal kunder i de enkelte lande.

Der er naturligvis Danmarks eksportråd, som vi har benyttet os af inden vi etablerede os i Frankrig – Men min erfaring er, at det er begrænset hvad, i hvert fald min virksomhed, kan bruge eksportpakker mm til. Det vil jeg meget gerne uddybe hvis du ønsker. Men også deres hjælp skal betales, og umiddelbart er det ikke udpræget billigt.

Til orientering har mit lille firma foreløbig af egen lomme investeret et stort beløb i vor etablering på dette marked – det har været velovervejet, og uden fortrydelse. Men med finanskrisen in mente, er det nu noget vanskeligt at kunne finansiere den store vækst, som vi rent faktisk har ordre på, og aftaler om.

Det er klart, at vi ikke vil være i stand til at skabe et stort antal arbejdspladser, men en eller to i en så lille virksomhed er vel også værd at tage med. Hvis det, hvad jeg er overbevist om, også gælder andre tilsvarende små virksomheder – mon så ikke det vil kunne mærkes samfundsmæssigt.

Man kan jo som samfundsborger, undre sig lidt over, at der er bevilget 20 mia. kr. til eksportlån, hvor der nu efter ca. 2 måneder er ansøgt om de ca. 7 (hvor ingen tilsyneladende er bevilget endnu), men at man ikke gør noget for de små omstillingsvillige/flexible virksomheder der virkelig har behov for det rygstød at regeringen siger: Naturligvis vil vi også hjælpe den type virksomheder – Det er den type virksomheder, som skal udvikle sig, og vokse og trække læsset i årene fremover – Den samme type virksomheder regeringen i næsten samme åndedrag priser og ønsker flere af.

Jeg er overbevist om at de fleste af mine ligestillede heller ikke ønsker direkte tilskud, men evt. blot at de også har mulighed for at få del i, for eksempel ovennævnte eksport lån. Det vil sige at betingelserne blev lempet, så også vi kunne komme i betragtning til de garantier, der ligger i ordningen med eksportlån.

Jeg håber, du vil overveje disse muligheder for at gøre lidt mere for at få fart i økonomien igen. Vi vil gerne - men har meget svært ved at gøre det alene i disse tider.

Med venlig hilsen

Jens Peter Olesen
Direktør

Jepotech ApS

Sandbakkevej 44
4390 Vipperød
Tlf. 59 11 01 99