



Sundhedsudvalget
Folketinget
Christiansborg
1240 København K

Vedrørende liberalisering af lægemidler til produktionsdyr L 51.

Undertegnede der er indehaver af Skanderborg Apotek skal herved tillade mig at henlede udvalgets opmærksomhed på følgende forhold vedrørende det fremsatte lovforslag.

Af forligsteksten fra 8. juni 2006 fremgår det at forligspartierne ønsker at undgå en sammenblanding af lægemiddelleverancer og leverance af andre varer til landbruget.

Det er min opfattelse at det fremsatte lovforslag samt bemærkninger hertil bør tydeliggøre, at en sammenblanding af interesser i den veterinære distribution vil være ulovlig.

Der er behov for en mere præcis formulering af lovteksten til sikring af at intentionerne i forliget af 8.juni 2006 også føres ud i livet. Udvalget kan erfare dette ved at betragte det netop annoncerede samarbejde mellem LVK og en sammenslutning af grovvarereselskaber.

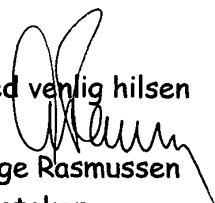
Omtalen af dette samarbejde vedlægges til udvalgets orientering.

Det skitserede samarbejde bryder på alle punkter med det indgåede forligs intentioner om at undgå sammenblanding af interesser. Det vil derfor være en nødvendighed, at det fremsatte lovforslag mere klart sigter mod at forhindre konstruktioner, som den her fremlagte.

Som apoteker med betydelige veterinære leverancer til landbruget hilser jeg en liberalisering af området meget velkommen, men for aktører på det kommende liberale marked for lægemidler til produktionsdyr er det helt nødvendigt at have en klar lovtekst til regulering af området.

Skanderborg 5. november 2006

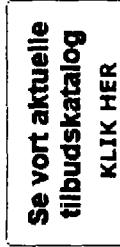
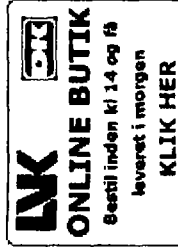
Med venlig hilsen



Aage Rasmussen
Apoteker
Skanderborg Apotek

Vedlagt: Tekst fra LVK hjemmeside.

Forside • Om LVK • Nyheder • Veterinært • Uddannelse • Online butik • Produkter • Bliv medlem



LVK
Fynsvej 8
9500 Hobro
Tlf. 98520044
Fax 98510470
lvk@lvk.dk

LandIT

Du er her > Nyheder > Dansk Vilomix og LVK indgår samarbejde

Dansk Vilomix og LVK indgår samarbejde

27. Oktober 2006

Vilomix stifter sammen med Landbrugets Veterinære Konsulentjeneste, LVK, 2 nye selskaber til fremtidig salg af veterinærmedicin samt katalog- og pakkevarer. LVK's dyrlægeafdeling fortsætter uændret i LVK's eget regi.

Med en forventet markedsandel på mellem 35 og 40 % i veterinærmedicin vil det nye selskab LVK Vilovet A/S blive en betydende aktør på det danske veterinærmedicin marked. Samarbejdet vil medføre, at det nye selskab vil kunne servicere danske landmænd på en langt mere effektiv og konkurrencedygtig måde, end parterne hidtil har været i stand til. Det forventes, at veterinærmedicin lovgivningen liberaliseres pr. 1. januar 2007. Herved åbnes der op for, at det nye selskab vil være i stand til at distribuere veterinærmedicin direkte til landmanden.

LVK har gennem mange år været en af landbrugets veterinære markedsledere og har megen erfaring med omsætning af veterinærmedicin. Samarbejdet med DLA Agro's medlemmer vil øge distributionskraften betydeligt, og en række synergier vil komme kunderne til gode i det nye samarbejde.

LVK har ligeledes en stor e-handelsportal med et bredt udbud af varer på www.lvk.dk. Fremover vil disse produkter sammen med det eksisterende pakkevarer-koncept i Vilomix blive solgt i det nye fælles selskab LVK Vilofarm A/S.

De to nye selskaber vil samlet få en omsætning på ca. 250 mio. og beskæftige ca. 15 medarbejdere.

De nye selskaber vil få domicil i Hobro i LVK's eksisterende lokaler, hvor butik, lager og administration i dag har til huse. Direktionen udgøres af direktør Peter Iversen og direktør Jens Erik Overgaard.

"Samarbejdet med Vilomix er naturligt for LVK, da begge parter har landmændene som ejere og målgruppe. Vi ønsker at skabe merværdi for landmændene, og det har derfor ikke været svært at finde et fælles grundlag at etablere samarbejdet på," siger gdr. Niels Buhl, formand for LVK.

Også formanden for Vilomix, Adm. direktør Christian Junker samt direktør Peter Iversen ser frem til det kommende samarbejde. "I gennem længere tid har vi blandt DLA Agro's medlemmer drøftet, hvordan vi skulle håndtere vores position i markedet for veterinærmedicin. Ved samarbejdet kædes LVK's erfaring og knowhow sammen med DLA's salgs- og distributionskraft. Samlet set får vi fra selskabernes start et effektivt setup og en virksomhedsstørrelse med stor robusthed. Dette er en styrke, både overfor leverandører og kunder på et særdeles konkurrencepræget marked."